

Personalberatung mit Herz und Verstand. KEYPLAYER ist eine starke Marke und stark wachsendes Unternehmen im Interim Management und Top Level Executive Search.

Als erfahrene Personalmanagementberatung beraten wir renommierte Unternehmen in der Besetzung von Schlüsselpositionen in Festanstellung und Lösung kritischer Managementaufgaben mit einer passgenauen und empfehlungssicheren interimistischen Besetzung. Wir zeichnen uns aus durch eine partnerschaftliche Zusammenarbeit mit unseren Kunden und Managern und leben einen hohen Anspruch an Qualität, Vertrauen und Professionalität. Zur Erweiterung unseres Teams suchen wir am Standort München Schwabing zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Director CIO & CDO Services (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Du bist verantwortlich für den Auf- und Ausbau des Segments CIO & CDO Services rund um die Themen IT, Digitalisierung & KI
- Um die Wachstumsziele zu erreichen, entwickelst Du innovative Ideen und Strategien in deinem Verantwortungsbereich
- Durch eine strukturierte, zielgerichtete und professionelle Akquise gewinnst Du Neukunden für die Besetzung von Schlüssel-Positionen (interimistisch und in Festanstellung)
- Basierend auf Marktbeobachtungen entwickelst Du Strategien, um Potenziale zu erkennen und optimal auszuschöpfen, und verantwortest deren Umsetzung.
- Du managst unsere Bestandskunden, baust die Zusammenarbeit auf Managementebene kontinuierlich aus und verantwortest den Aufbau und die Betreuung von Schlüsselkunden, mit dem Fokus auf den gehobenen Mittelstand und Konzerne
- Du leitest Besetzungsprozesse (inter-)nationaler Mandate, arbeitest Hand in Hand mit unseren Research-Spezialisten und führst zielgerichtete Interviews mit Managern
- Du bist Markenbotschafter von KEYPLAYER in Deinem Segment und begeisterst unsere Kunden durch die Besetzung hochkarätiger Positionen bei bekannten Marken und Hidden Champions auf der ersten und zweiten Führungsebene
- Du bist verantwortlich für den Ausbau unseres Adviserboards für das Segment und die Koordination und Zusammenarbeit mit den Advisern

Ihr Profil:

- Du bringst mindestens fünf - zehn Jahre operative Berufserfahrung aus dem CIO & CDO Services (IT, Digitalisierung & KI) oder aus einer auf dieses Segment spezialisierten Unternehmensberatung

mit oder bist in dem Segment als Top Manager anerkannt und gut vernetzt mit einer persönlichen Affinität für Business Development

- Alternativ bringst du langjährige Erfahrung aus einer gehobenen Personalberatung (Interim und / oder Executive Search) in dem Segment und damit verbundenes tiefes Verständnis für die operative Sicht und Anforderungen an Stellen und Kandidaten mit
- Du verfügst über strategische Weitsicht zum Ausbau des Segments
- Business Development, Menschen und Kundenzufriedenheit sind deine Passion und somit ist das Erreichen von Zielen und die erfolgreiche Betreuung anspruchsvoller Mandate eine erfüllende Aufgabe für dich
- Du bringst eine strukturierte, gewissenhafte Arbeitsweise und unternehmerisches Denken und Handeln mit
- Ein professionelles, repräsentatives Auftreten ist dein Markenzeichen, mit dem du bei unseren Kunden auf Top Level als Partner und Lösungsanbieter geschätzt und anerkannt wirst
- Höchste Qualität und Kundenorientierung sind für dich ein natürlicher Anspruch an dein tägliches Handeln
- Als innovativer Problemlöser geht Dein Blick über den Tellerrand hinaus und du begeisterst durch deinen Unternehmensgeist und Einsatzwillen
- Ein berufliches und belastbares Netzwerk auf Entscheidungsebene aus dem gehobenen Mittelstand oder Konzern rundet dein Profil ab

Ihre Chancen:

- Eigenverantwortung zum Aufbau des eigenen Segments, daran zu partizipieren und Unterstützung sich selbst zu verwirklichen.
- Ein offenes, partnerschaftliches Arbeitsklima mit viel Vertrauen und Freiheit
- Zielgerichtete, individuelle Weiterbildung und Karriereplanung
- Attraktives Paket und ungedeckeltes Vergütungsmodell
- Angenehmes Betriebsklima und ein dynamisches Team und werteorientierte Kultur
- Kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien
- Eine bereits etablierte, starke Premium Marke im Markt mit höchster Reputation
- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag, volle Flexibilität hinsichtlich des Arbeitsortes
- Trainings- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Zugang zu einem einzigartigen Netzwerk an Managern, Advisern, Top Kunden
- Weitere Benefits, z.B. Firmenhandy auch zur Privatnutzung, hochkarätige Unternehmens- und Teamevents, State of the Art Infrastruktur
- Mit KEYPLAYER als Personalberater aus der Praxis selbst zu einem einzigartigen und stark gefragten Player in der Branche zu werden.

Bei Interesse senden Sie bitte Ihre Unterlagen an: bewerbung@keyplayer.de