

Für ein familiengeführtes Unternehmen aus der metallverarbeitenden Industrie suchen wir aktuell einen erfahrenen

Geschäftsführer Vertrieb (m/w/d)

Ort

Baden-Württemberg

Beginn

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Ihre Aufgaben

- Gesamtverantwortung für den Bereich Vertrieb sowie Mitverantwortung für die Geschäftsentwicklung
- Entwicklung und Umsetzung einer nachhaltigen Vertriebsstrategie mit Fokus auf die Automotive- und Maschinenbauindustrie
- Stärkung und Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen sowie Erschließung neuer Kunden und Marktpotenziale
- Führung und Weiterentwicklung des Vertriebsteams
- Treffen richtungsweisender strategischer Entscheidungen zur Stärkung der Marktposition und zum Ausbau des Geschäfts
- Repräsentation des Unternehmens bei Kunden, Partnern und externen Stakeholdern

Ihr Profil

- Mehrjährige Erfahrung in der Geschäftsführung oder leitenden Position mit Schwerpunkt Vertrieb in mittelständischen Unternehmen
- Verständnis für betriebswirtschaftliche Kennzahlen und GuV-Verantwortung
- Branchenerfahrung in der Metallverarbeitung und in den Absatzbranchen Maschinenbau und Automotive zwingend erforderlich, in den Bereichen Sensorik, Robotik oder Defense wünschenswert
- Erfolgreicher Track Record im Auf- und Ausbau von Vertriebsstrukturen und der Geschäftsentwicklung
- Ausgeprägtes Verständnis für mittelständische Organisationsstrukturen, schlanke Prozesse und kurze Entscheidungswege
- Unternehmerisches Denken, strategische Weitsicht und Hands-on Mentalität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Kommunikationsstärke und souveränes Auftreten auf Geschäftsführerebene

Ihre Chancen

- Schlüsselrolle in der Neuausrichtung und Weiterentwicklung eines etablierten mittelständischen Unternehmens
- Direkter Gestaltungsspielraum in einer unternehmerischen Führungsposition
- Attraktives Vergütungspaket

Sie sind interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihren Lebenslauf per E-Mail an: [**bewerbung@keyplayer.de**](mailto:bewerbung@keyplayer.de)