KEYPLAYER Interim Management · Friedrichstr. 1a · 80801 München

KEYPLAYER
Highperformer for your Business

Wir suchen in Festanstellung für ein international tätiges Unternehmen im Bereich energieeffizienter Gebäudetechnik:

Country Manager Germany (m/w/d)

Standort:
Raum Frankfurt am Main oder München

Das Unternehmen:
Das Unternehmen entwickelt und realisiert technisch anspruchsvolle Systemlösungen für gewerblich und öffentlich genutzte Immobilien und verbindet dabei Energieeffizienz, Raumkomfort und architektonische Anforderungen. Für den weiteren Ausbau des deutschen Marktes soll die bestehende Organisation gezielt weiterentwickelt und das Projektgeschäft nachhaltig ausgebaut werden.

Ihre Aufgaben:
- Strategische und operative Weiterentwicklung des Deutschlandgeschäfts mit Verantwortung für Wachstum, Marktpositionierung und Profitabilität
- Identifikation, Akquisition und Entwicklung größerer Projekte im gewerblichen und öffentlichen Nichtwohnungsbau
- Frühzeitige Positionierung technisch anspruchsvoller Lösungen in Konzeptions-, Planungs- und Ausschreibungsphasen sowie Begleitung der Projekte bis zur Vergabe
- Aufbau und Pflege belastbarer Beziehungen zu Projektentwicklern, Investoren, Architekten, TGA-Planern, Generalunternehmern und weiteren Entscheidern
- Verantwortung für Pipeline, Umsatz und Marge sowie schrittweiser Ausbau der lokalen Vertriebs-, Projekt- und Organisationsstrukturen in enger Abstimmung mit dem internationalen Management

Ihr Profil:
- Mehrjährige Führungserfahrung im technischen B2B-Projektgeschäft, idealerweise in der Gebäudetechnik, Gebäudeautomation, Aufzugs-, Fassaden- oder vergleichbaren baunahen Systemlösungen
- Nachweisbare Erfolge in Business Development, Neukundenakquisition und der Entwicklung komplexer Projekte mit längeren Vertriebszyklen
- Belastbares Netzwerk im deutschen Bau- und Immobilienmarkt, insbesondere zu Planern, Architekten, Projektentwicklern, Investoren und Generalunternehmern
- Erfahrung im Specification Selling und in der frühzeitigen Einflussnahme auf technische Konzepte, Planungen und Ausschreibungen
- Unternehmerische, eigenständige und umsetzungsstarke Persönlichkeit mit ausgeprägtem kommerziellem Verständnis, technischer Affinität und Hands-on-Mentalität
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie Bereitschaft zu deutschlandweiter Reisetätigkeit und internationaler Zusammenarbeit

Ihre Chancen:
- Unternehmerisch geprägte Schlüsselrolle mit großem Gestaltungsspielraum beim weiteren Ausbau des deutschen Marktes
- Direkte Zusammenarbeit mit dem internationalen Management und die Möglichkeit, Strukturen, Team und Marktbearbeitung nachhaltig mitzugestalten
- Attraktives Vergütungspaket mit variablem Anteil und Firmenwagen

Bei Interesse senden Sie bitte Ihre Unterlagen an: bewerbung@keyplayer.de