

e

## Associate Director – Automotive (m/w/d)

### Ort

München

### Beginn

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt

### Ihre Aufgaben

- Du unterstützt den Director Automotive beim Auf- und Ausbau des Segments Automotive
- Um die Wachstumsziele zu erreichen, entwickelst Du innovative Ideen zur strukturierten Bearbeitung des Segments gemeinsam mit dem Director
- Durch eine strukturierte, zielgerichtete und professionelle Akquise gewinnst Du Neukunden für die Besetzung von Schlüssel-Positionen (Interim Mandate und Besetzungen in Festanstellung) und baust Key Accounts im Bestandskundenbereich auf und aus
- Basierend auf Marktbeobachtungen entwickelst Du gemeinsam mit dem Director Strategien, um Potenziale zu erkennen und optimal auszuschöpfen, und verantwortest deren Umsetzung mit.
- Du managst unsere Bestandskunden, baust die Zusammenarbeit auf Managementebene kontinuierlich aus und verantwortest den Aufbau und die Betreuung von Schlüsselkunden, mit dem Fokus auf den Mittelstand und Konzernen, national und international
- Du leitest Besetzungsprozesse (inter-)nationaler Mandate, arbeitest Hand in Hand mit unseren Research-Spezialisten zusammen und führst zielgerichtete Gespräche mit Kandidaten, Interim Managern und Kunden
- Du bist Markenbotschafter von KEYPLAYER in Deinem Segment und begeisterst unsere Kunden durch die Besetzung hochkarätiger Positionen bei bekannten Marken und Hidden Champions auf den oberen Führungsebenen, sowie kritische Positionen
- Du baust eine enge Zusammenarbeit mit unserem Senior Advisor Board auf und unterstützt den Director bei der Suche nach weiteren Advisern

### Ihr Profil

- Du bringst einige Jahre operative Berufserfahrung in dem Segment Automotive oder aus einer Unternehmensberatung mit dem Fokus auf das Segment Automotive mit und bist in der Branche Automotive idealerweise gut vernetzt
- Du hast eine Affinität für Vertrieb und Business Development
- Die Zusammenarbeit mit Menschen und ein ausgeprägte Servicementalität sind deine Passion und somit ist das Erreichen von Zielen und die erfolgreiche Betreuung anspruchsvoller Mandate eine erfüllende Aufgabe für dich
- Du bringst eine strukturierte, gewissenhafte Arbeitsweise sowie unternehmerisches Denken und Handeln mit
- Ein professionelles, repräsentatives Auftreten ist dein Markenzeichen, mit dem du bei unseren Kunden auf Top Level als Partner und Lösungsanbieter geschätzt und anerkannt wirst

- Höchste Qualität und Kundenorientierung sind für dich ein natürlicher Anspruch an dein tägliches Handeln
- Als innovativer Problemlöser geht Dein Blick über den Tellerrand hinaus und du begeisterst durch dein Engagement und Einsatzwillen
- Ein berufliches Netzwerk auf Entscheidungsebene in der Industrie ist von Vorteil aber keine notwendige Voraussetzung

### **Ihre Chancen**

- Eigenverantwortliches Arbeiten und persönliche sowie fachliche Weiterentwicklung
- Ein offenes, partnerschaftliches Arbeitsklima mit viel Vertrauen und Freiheit
- Zielgerichtete, individuelle Weiterbildung und Karriereplanung
- Attraktives Gehaltspaket und ungedeckeltes Provisionsmodell
- Angenehmes Betriebsklima und ein dynamisches Team sowie werteorientierte Kultur
- Kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien
- Eine bereits etablierte, starke Premium Marke im Markt mit höchster Reputation
- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag, volle Flexibilität hinsichtlich des Arbeitsortes
- Trainings- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Zugang zu einem einzigartigen Netzwerk an Managern, Advisern, Top Kunden
- Weitere Benefits, z.B. Firmenhandy auch zur Privatnutzung, hochkarätige Unternehmens- und Teamevents, State of the Art Infrastruktur
- Mit KEYPLAYER als Personalberater aus der Praxis, selbst zu einem einzigartigen und stark gefragten Player in der Branche zu werden.

Sie sind interessiert? Dann freuen wir uns auf Ihren Lebenslauf per E-Mail an: **[bewerbung@keyplayer.de](mailto:bewerbung@keyplayer.de)**