

Für ein etabliertes Markenunternehmen im Bereich Familienprodukte suchen wir eine/n:

Geschäftsführer (m/w/d)

Standort: Mitteldeutschland

Beginn: Zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Das Unternehmen:

Unser Mandant ist ein namhaftes mittelständisches Unternehmen mit klar positionierten Produkten im Bereich Familienbedarf. Mit rund 30 Mitarbeitenden am Standort und einem Jahresumsatz von derzeit ca. 5 Mio. EUR bietet das Unternehmen großes Entwicklungspotenzial – sowohl in der Marktdurchdringung als auch im Produktportfolio.

Ihre Aufgaben:

- Gesamtverantwortung für die strategische und operative Steuerung des Unternehmens (P&L)
- Strategische Weiterentwicklung der Marke und des internationalen Markenauftritts
- Neuaufbau und Pflege von Vertriebs- und Distributionsnetzwerken – v. a. in Europa und den USA
- Erschließung neuer Märkte und Ausbau des E-Commerce-Geschäfts
- Entwicklung eines nachhaltigen Produktportfolios über das bisherige Kernprodukt hinaus
- Optimierung bestehender Prozesse in Vertrieb, Einkauf und Organisation
- Steuerung der Zusammenarbeit mit externen Partnern (u. a. Logistik, Produktion)
- Impulsgeber für eine motivierende, moderne Führungskultur im Unternehmen

Ihr Profil:

- Mehrjährige Geschäftsführungserfahrung – idealerweise im Konsumgüterbereich
- Vertriebsstärke mit Knowhow im Key Account Management, in Handelsstrukturen sowie Verhandlungsführung
- Erfahrung in internationalen Distributionsmodellen und der Arbeit mit Handels- oder Vertriebspartnern
- Affinität zu digitalen Vertriebskanälen und E-Commerce
- Kenntnisse in Finanzplanung und Controlling (ein finanzwirtschaftlicher Hintergrund ist ein Plus, kann aber auch durch externe Partner ergänzt werden)
- Unternehmerisches Denken mit klarer Kommunikationsfähigkeit – auch in sensiblen Veränderungssituationen

Ihre Chancen:

- Verantwortung für die Entwicklung einer bekannten und geschätzten Marke mit großem Potenzial
- Unternehmerischer Gestaltungsspielraum in einem familienorientierten Umfeld
- Leistungsgerechtes Vergütungspaket mit erfolgsabhängigen Komponenten
- Perspektive auf zukünftige Beteiligung am Unternehmen

Sie sind eine strategisch denkende und unternehmerisch handelnde Persönlichkeit mit klarer Vertriebsorientierung? Sie möchten eine etablierte Marke wieder auf Wachstumskurs bringen und international positionieren? Dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!